

Update/ Rückblende

regioS 8 (Februar 2014) berichtete über suisses-sences, eine Genossen-schaft von neun Bauern aus dem berni-schen Wangen an der Aare.

Mise à jour/ flash-back

Le numéro 8 de regioS (février 2014) avait parlé de suisses-sences, une coopéra-tive de neuf paysans de Wangen an der Aare.

Aggiornamento/ retrospettiva

regioS 8 (febbraio 2014) aveva riferito di suisses-sences, una coo-perativa di nove conta-dini con sede a Wangen an der Aare.

Wenn Bauern Düfte ernten

Die Firma versuchte da-mals, ihre aus ätheri-schen Ölen aus eigenem Anbau hergestellten Pflegeprodukte auf dem deut-schen Markt zu lancieren. Sie wurde dazu durch die NRP unterstützt.

Trotz fortgeschrittenen Verhandlungen scheiterte der Expansionsversuch. «Wir waren für den hart-umkämpften deutschen Markt eine Nummer zu klein», meint Geschäftsführer Fritz Hess. Erfolgreich Fuss fassen konnte suisses-sences indes bei der Hotel-kette «Swissôtel», die mit diesen Produkten eine Pflege- und Wellnesslinie für ihre Luxushotels aufgebaut hat. Daneben konzentriert sich suisses-sences auf den Schweizer Markt – sowohl mit dem Online-Shop *suis-sessesences.ch* als auch mit ihrer Präsenz in Apothe-ken und Drogerien. In der Genossenschaft wirken die Gründer weiterhin mit. Die nächste Generation steht aber in den Startpflöcken. «Die Kinder sind bereit, unser Unternehmen erfolg-reich in die Zukunft zu füh-ren», betont Hess.

Quand les paysans récoltent des parfums

L'entreprise essayait à ce moment-là de lancer sur le marché allemand ses pro-ducts de soins fabriqués à partir d'huiles essentielles issues de ses propres cultures. Elle était soute-nue à cet effet par la NRP.

Cette tentative d'expansion a échoué malgré des négo-ciations avancées. «Nous étions trop petits pour le marché allemand, très dis-puté», estime le directeur Fritz Hess. En revanche, suisses-sences a réussi à

s'imposer auprès de la chaîne d'hôtels Swissôtel, qui a créé avec ces produits une ligne de soins et de bien-être pour ses hôtels de luxe. Par ailleurs, suises-sences se concentre sur le marché suisse – tant avec la boutique en ligne *suis-sessesences.ch* qu'avec les pharmacies et les drogue-ries. Les fondateurs tra-vail lent encore au sein de la coopérative. Mais la pro-chaine génération est dans les starting-blocks. « Nos enfants sont prêts à mener notre entreprise vers l'ave-nir avec succès », souligne Fritz Hess.

Quando i contadini raccol-gono profumi

La cooperativa aveva avvia-to un progetto, sostenuto dalla NRP, per lanciare sul mercato tedesco prodotti per la cura del corpo di fab-bricazione propria a base di oli essenziali.

Il tentativo di espansione è fallito, malgrado le trattati-ve si trovassero in fase avanzata. «Non avevamo i numeri per un mercato così competitivo come quello te-desco» spiega il direttore della cooperativa Fritz Hess. I prodotti suises-sences hanno per contro avuto successo avviando una col-laborazione con la catena di alberghi di lusso Swissôtel, che utilizza le esse-nze per la propria linea di wellness e cura per il corpo. La cooperativa si concentra inoltre sul mer- cato svizzero offrendo i suoi prodotti sia online sul sito *suis-sesesences.ch*, sia nelle drogherie e farmacie. An- che se i fondatori continua-no a lavorare nella coopera-tiva, la nuova generazione incalza: «I figli sono pronti a subentrare per condurre l'azienda verso il futuro».

